

## Stark försäljning i Norden gav förbättrat resultat för året

### 1 januari-31 december

- Nettoomsättningen uppgick till 12,9 MSEK (13,6)
- Resultat efter skatt uppgick till -10,6 MSEK (-13,0)
- Resultat per aktie uppgick till -0,46 SEK (-0,99)
- Likvida medel uppgick till 9,8 MSEK (2,9) vid periodens slut
- Styrelsen föreslår att ingen vinstutdelning sker till bolagets aktieägare

### Viktiga händelser under kvartalet

- Avtal med Regionshospitalet Holstebro
- Dags att öppna ögonen för TUMT – debattartikel i Medicinsk Access

### 1 oktober-31 december

- Nettoomsättningen uppgick till 3,4 MSEK (3,8)
- Resultat efter skatt uppgick till -2,4 MSEK (-3,4)
- Resultat per aktie uppgick till -0,07 SEK (-0,25)

### Viktiga händelser efter periodens utgång

- Första ordern från Regionshospitalet Holstebro

### Nyckeltal

(MSEK)	Jan-Dec 2019	Jan-Dec 2018	Jan-Dec 2017
Nettoomsättning	12,9	13,6	13,5
Bruttomarginal, %	70	60	66
Rörelseresultat	-10,4	-13,0	-16,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-9,2	-11,9	-16,1
Genomsnittligt antal anställda	5	8	11

” Med den fina tillväxttrenden i ryggen från 2019 ser jag fram mot ett 2020 med stora möjligheter till fortsatt tillväxt på vår starka hemmamarknad och på sikt en internationell expansion.”



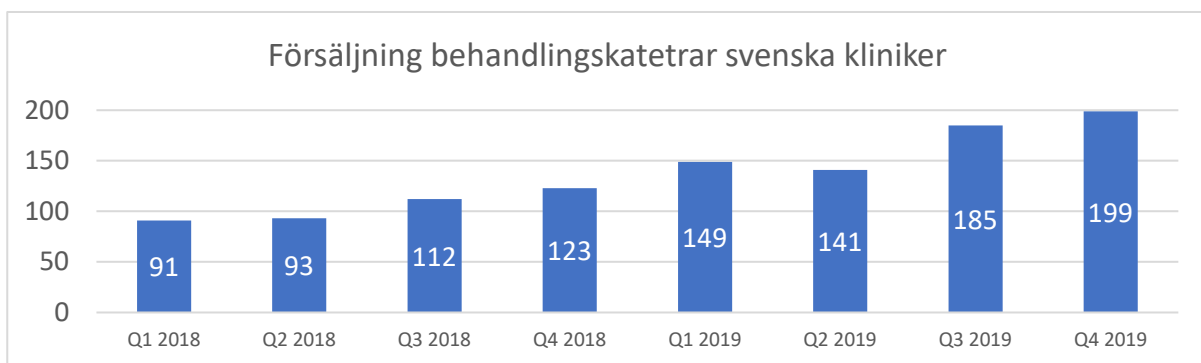
**Hans Östlund**  
VD, ProstaLund AB (publ)

## VD ord

Under 2019 har vi fokuserat på vår kärnverksamhet CoreTherm och på vår hemmamarknad med ett tydligt budskap till våra målgrupper. Implementeringen av denna strategi har lett till framgångar som i sin tur leder till nya framgångar. Resultaten har inte låtit vänta på sig och vi har ett starkt momentum som borgar för fortsatt tillväxt i Norden. Detta är grundläggande när vi ska ta nästa steg med geografisk expansion under kommande år.

### Fokus på CoreTherm i Norden

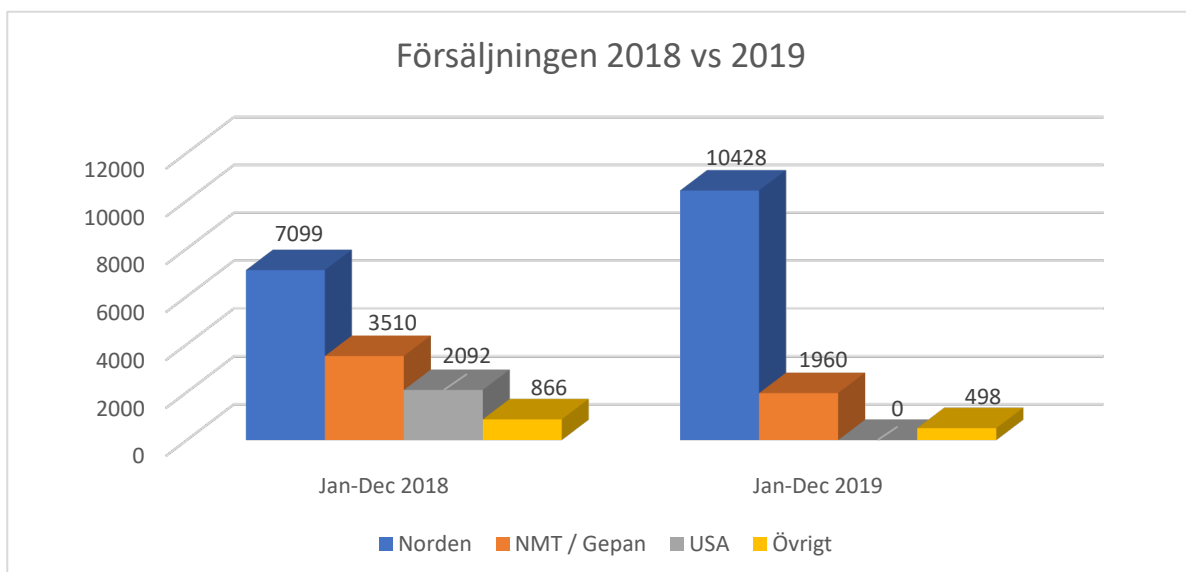
Vår målsättning är att säkerställa att alla nordiska patienter med godartad prostataförstoring erbjuds botande behandling med CoreTherm. Tillväxten för CoreTherm behandlingskatetrar har i Norden varit mycket bra under året. Under fjärde kvartalet är försäljningstillväxten för behandlingskatetrarna i Norden 60 % jämfört med samma period förra året.



Totalt för hela 2019 såldes 54 % fler behandlingskatetrar än 2018. I Danmark var tillväxten, om än från låga nivåer, 90 %. På vår i nuläget viktigaste marknad, Sverige, köptes 61 % fler än 2018.

Fjärde kvartalet innebar återigen nya försäljningsrekord såväl i Sverige som i Norden totalt.

Det förbättrade resultatet beror av försäljningsframgångarna med CoreTherm i Norden samtidigt som den förlustbringande verksamheten i framförallt USA har minimerats. Denna förbättring har även kompenserat ändringarna av produktsortimentet i dotterbolagen som gett minskade intäkter.



### Marknadspositionering

Vårt mål är ett paradigmskifte där behandling med CoreTherm ska erbjudas samtliga patienter med godartad prostataförstoring, istället för som historiskt enbart när traditionell kirurgi inte är lämplig. 2018 stod CoreTherm för 8 % av de botande behandlingarna i Sverige att jämföras med 2019 års preliminära statistik på ca 13 %. Vårt mål är realistiskt och svenska företrädare inom urologi är inne på samma linje. Ett exempel är Professor emeritus Per-Anders Abrahamsson debattartikel i tidskriften Medicinsk Access i oktober om att det är dags att öppna ögonen för TUMT (CoreTherm) och han citerades också på prostataproblem.se i november om att "mikrovågsbehandling är en snabb, smärtfri och kostnadseffektiv metod, som kan eliminera kö-eländet och frigöra resurser för den hårt belastade cancervården." CoreTherm passar som handen i handsken i den trängda svenska urologisjukvården med dess brist på resurser. För patienterna är CoreTherm ett enkelt och smidigt val med lika god effekt men med färre allvarliga komplikationer och där patienten inte behöver övernatta/övervakas på sjukhus.

### Ökad kommunikation med fler målgrupper

Vårkommunikation med urologerna i Norden har ökat. En del av dessa urologer utreder många patienter och är därför viktiga ur remisshänseende. Det är därför glädjande att det rapporteras om ett ökat remissflöde till behandlande CoreTherm kliniker. Andra urologer vi träffar är intresserade av att själva kunna erbjuda CoreTherm på sina sjukhus.

Under året har vi fått två nya danska kunder, båda på Jylland. Den senaste, Regionshospitalet Holstebro, tecknade vi avtal med under årets fjärde kvartal. Detta ger oss ökade förutsättningar för fortsatt tillväxt i Danmark. Utöver de nya danska kunderna för vi diskussioner med flera potentiellt nya kunder i samtliga fyra nordiska länder. Processerna i vården är långa, inte minst inom den offentliga sektorn, men vår förhoppning är att flera av dessa presumtiva kunder startar upp CoreTherm-verksamhet under första halvan 2020.

Vi gör bedömningen att en mycket viktig del i våra framgångar, i synnerhet i Sverige, är att fler patienter efterfrågar CoreTherm när de besöker vården. Vår kommunikation till allmänheten har definitivt genererat ökad kunskap och intresse för värmebehandling med CoreTherm. Många är de som söker mer information, såväl i direktkontakt med oss via telefon men kanske framför allt genom internet. Antalet svenskar som besökte hemsidan [www.coretherm.com](http://www.coretherm.com) var 3 gånger fler under året än föregående år. Trenden är starkt ökande, fjärde kvartalet gav mer än 3 ggr fler svenska besökare än samma kvartal förra året. Fler och fler patienter är mer pålästa och önskar, vilket de har laglig rätt till, att få värmebehandling med CoreTherm.



Vi ska heller inte underskatta betydelsen av att när allt fler blir botade med CoreTherm så berättar de om sina positiva erfarenheter för släkt, vänner och bekanta. Vilket ger en positiv spiral för vår metod.

De kommande förändringarna av det medicintekniska regelverket inom EU ställer mycket större krav på bla dokumentationen. Detta medför tyvärr att såväl förarbete som godkännandet av vår nya produkt tar längre tid än vad vi kunde förutse.

Med den fina tillväxttenden i ryggen från 2019 ser jag fram mot ett 2020 med stora möjligheter till fortsatt tillväxt på vår starka hemmamarknad och på sikt en internationell expansion.

*Hans Östlund,*  
VD, ProstaLund AB (publ)

## Finansiell information

### Bolagsuppgifter

ProstaLund AB (publ), organisationsnummer 556745-3245, är ett svenskregistrerat aktiebolag med säte i Lund som är moderbolag i ProstaLund-koncernen. Adressen till huvudkontoret är Mobilvägen 10, 223 62 Lund. Helägda dotterbolag är Nordisk Medicin & Teknik AB, Coretherm Medical Inc (USA) och Lund Instruments AB (vilande).

### Aktien

ProstaLund är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318. Certified Adviser är Västra Hamnen Corporate Finance AB.

Antal aktier vid periodens utgång var 32 525 451 st. och kvotvärdet var 1,00 SEK per aktie. Samtliga aktier är av samma slag och har samma rösträtt.

### Rapportens omfattning

Denna delårsrapport omfattar perioden från och med den 1 januari 2019 till och med den 31 december 2019. De jämförande uppgifterna i delårsrapporten avser motsvarande period under 2018, om inte annat anges. Samtliga uppgifter i rapporten avser ProstaLund-koncernen, om det inte uttryckligen anges att uppgifterna avser moderbolaget ProstaLund AB (publ).

### Omsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 12 886 (13 567) KSEK, vilket var en minskning med 5 % jämfört med föregående år. Förändringen beror på att försäljningen i dotterbolagen i USA och NMT har minskat med ca 3,6 MSEK, pga. av försäljningsstrategin att fokusera på Norden. Rörelseresultatet uppgick till -10 438 (-12 950) KSEK. Resultatförbättringen beror dels på kostnadsneddragningar i dotterbolagen samt den ökade försäljningen i framförallt Sverige. Resultat efter skatt uppgick till -10 583 (-12 950) KSEK.

### Omsättning och resultat – fjärde kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 3 390 (3 829) KSEK, vilket var en minskning med 11 procent. Rörelseresultatet uppgick till -2 381 (-3 408) KSEK. Resultat efter skatt uppgick till -2 399 (-3 405) KSEK.

### Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (5) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 2 174 (1 257) KSEK. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK.

### Investeringar - fjärde kvartalet

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (5) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 1 119 (190) KSEK. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK.

### Finansiell ställning och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -9 165 (-11 893) KSEK. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 9 760 (2 886) KSEK. Eget kapital uppgick till 22 232 (12 711) KSEK och soliditeten uppgick till 85 (66) procent.

En företrädesemission genomfördes under juni månad och tillförde bolaget ca 14,2 MSEK i nytt kapital efter emissionskostnaderna betalats. En riktad emission genomfördes under september månad och tillförde bolaget ca 5,9 MSEK efter emissionskostnader. Bryggglånet om ca 1,7 MSEK som upptogs i december 2018 återbetalades under juni.

### Finansiell ställning och finansiering – fjärde kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -2 567 (-1 104) KSEK. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 9 760 (2 886) KSEK.

Bolaget upptog ett lån från ALMI på 1 MSEK under december 2018. Lånet från ALMI löper på 36 månader och har marknadsmässig ränta. Amortering samt ränta har belastat kvartalet.

### Organisation

Vid utgången av perioden hade bolaget 5 (8) anställda, varav 2(4) kvinnor och 3 (4) män. Genomsnittligt antal anställda under perioden var 5. Antal konsulter är ca 6 st.

### Forskning och utveckling

Utvecklingsarbete drivs i egen regi i samarbete med externa kliniker och teknik konsulter. Utvecklingsarbetet är inriktat på nyutveckling och vidareförädling av nuvarande produktportfölj.

### Försäkringar

ProstaLund har sedvanlig företagsförsäkring som även innefattar ett produktansvarsskydd. Försäkringsskyddet är föremål för löpande översyn. Styrelsen bedömer att företagsförsäkringen är anpassad till verksamhetens nuvarande omfattning.

### Tvister

ProstaLund är inte part i någon rättslig tvist eller skiljeförfarande. Styrelsen känner inte heller till några omständigheter som skulle kunna leda till att någon sådan rättslig process är förestående.

### Riskfaktorer

ProstaLunds verksamhet påverkas av ett antal risker vars effekter skulle kunna ha en negativ inverkan på dess framtid, resultat eller finansiella ställning. I senaste årsredovisningen, som finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se), finns en beskrivning av riskfaktorerna. Nedan listas, utan inbördes ordning, de riskfaktorer som bedöms vara av störst betydelse:

- Beroende av finansiering
- Beroende av nyckelpersoner
- Regulatoriska godkännanden
- Produktansvar
- Valutarisk
- Konkurrens
- Tvister
- Ändringar i lagstiftning

### Förutsättningar för fortsatt drift

Den finansiella delårsinformationen har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av delårsrapporten har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel, ökad försäljning och eventuell möjlighet till annan finansiering.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden. Ledningen är medveten om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens delårsrapport.

### Värdering av immateriella tillgångar

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

### Ersättningspolicy

Vägledande är att ProstaLund ska erbjuda sin ledning och nyckelpersoner konkurrenskraftig ersättning baserad på marknadsläget, företagets prestation och individuell prestation. Ersättnings utformning ska försäkra att ledningen och nyckelpersoner och aktieägarna har gemensamma mål.

### Årsredovisning

Årsredovisning för 2018 publicerades den 9 april 2019. Årsredovisningen finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se).

### **Valberedningen**

I enlighet med beslut vid årsstämman är styrelsens ordförande sammankallande och adjungerad till valberedningen. Efter samråd med bolagets största ägare per 2019-09-30, kom valberedningen att bestå av följande tre ledamöter: William Gunnarsson, Mats Ahlyr samt Sonny Schelin.

Valberedningen förbereder förslag till årsstämman 2020 avseende bl.a. styrelsens ledamöter, revisorer, ersättningar m.m.

Senaste dag för att lämna förslag till valberedningen är den 26 Mars 2020.

### **Årsstämma 2020**

Årsstämman för 2019 kommer att hållas den 7 maj 2020 i Lund.

### **Utdelningsförslag**

Styrelsens förslag är att ingen vinstutdelning sker till bolagets aktieägare.

### **Framtida rapportdatum**

- 2020-05-07 Delårsrapport Jan-Mar 2020
- 2020-07-17 Delårsrapport Apr-Jun 2020
- 2020-10-23 Delårsrapport Jul-Sep 2020
- 2021-02-19 Bokslutskommuniké 2020

### **Redovisningsprinciper**

Denna rapport har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

### **Revisorsgranskning**

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

ProstaLund AB (publ)  
Lund 13 februari 2020

*Styrelsen*

## **FRÅGOR KRING RAPPORTEN BESVARAS AV**

Hans Östlund, VD, ProstaLund AB

Tel: 070-624 07 40 | E-post: [hans.ostlund@prostalund.com](mailto:hans.ostlund@prostalund.com)

## **OFFENTLIGGÖRANDE**

Denna information är sådan information som ProstaLund AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 13 februari 2020 kl. 08:30 CET.

## **ADRESS**

ProstaLund AB

Mobilvägen 10

SE-223 62 Lund

ProstaLund är listat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318.

Certified Advisor är Västra Hamnen Corporate Finance AB.



## Resultaträkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2019	Okt-Dec 2018	Jan-Dec 2019	Jan-Dec 2018
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	3 390	3 829	12 886	13 567
Kostnad för sålda varor	-713	-1 270	-3 891	-5 447
<b>Bruttovinst</b>	<b>2 677</b>	<b>2 559</b>	<b>8 995</b>	<b>8 120</b>
Försäljningskostnader	-3 560	-3 683	-9 572	-12 766
Administrationskostnader	-1 129	-1 950	-7 429	-6 962
Forsknings- och utvecklingskostnader	-465	-472	-2 834	-1 831
Övriga rörelseintäkter	96	182	451	554
Övriga rörelsekostnader	-	-44	-49	-65
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2 381</b>	<b>-3 408</b>	<b>-10 438</b>	<b>-12 950</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	4	-	4
Räntekostnader och liknande resultatposter	-18	-1	-145	-4
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2 399</b>	<b>-3 405</b>	<b>-10 583</b>	<b>-12 950</b>
Skattekostnad	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2 399</b>	<b>-3 405</b>	<b>-10 583</b>	<b>-12 950</b>
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-2 399	-3 405	-10 583	-12 950
<b>Data per aktie</b>	<b>Okt-Dec 2019</b>	<b>Okt-Dec 2018</b>	<b>Jan-Dec 2019</b>	<b>Jan-Dec 2018</b>
Resultat per aktie, sek (före och efter utspädning)	-0,07	-0,25	-0,46	-0,99
Eget kapital per aktie, sek	0,68	0,93	0,68	0,93
Soliditet, %	85%	66%	85%	66%
Antal utestående aktier	32 525 451	13 698 052	32 525 451	13 698 052
Genomsnittligt antal utestående aktier	32 525 451	13 698 052	23 169 589	13 127 300

### Nyckeltalsdefinitioner

**Resultat per aktie.** Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier

**Soliditet.** Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

**Eget kapital per aktie.** Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens slut.

## Kvartalsvis resultatutveckling

Alla belopp i KSEK	Q4 2019	Q3 2019	Q2 2019	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018
Nettoomsättning	3 390	3 091	2 825	3 580	3 829	3 819	3 193
Bruttoresultat	2 677	2 110	1 924	2 284	2 559	1 933	1 872
Bruttomarginal i %	79%	68%	68%	64%	67%	51%	59%
Omkostnader	-5 154	-4 219	-5 210	-5 252	-6 105	-4 315	-5 263
Rörelseresultat	-2 381	-2 002	-3 210	-2 845	-3 408	-2 173	-3 335
Periodens resultat	-2 399	-2 030	-3 286	-2 868	-3 405	-2 175	-3 335
Kassaflöde	-3 788	-892	11 353	201	1 407	-2 676	-4 887

## Balansräkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	2019-12-31	2018-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	8 596	6 593
Materiella tillgångar	43	151
Varulager	5 807	6 721
Kundfordringar	833	1 963
Övriga fordringar	1 202	842
Likvida medel	9 760	2 886
<b>Summa tillgångar</b>	<b>26 241</b>	<b>19 156</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	22 232	12 711
Långfristiga skulder, räntebärande	400	800
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	1 928
Leverantörsskulder	2 007	1 739
Övriga skulder	1 202	1 978
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>26 241</b>	<b>19 156</b>

## Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Alla belopp i KSEK	2019-12-31	2018-12-31
Ingående balans	12 711	13 775
Nyemission	23 978	13 013
Kostnader för nyemission	-3 887	-1 284
Periodens resultat	-10 583	-12 950
Omräkningsdifferens	13	157
<b>Utgående balans</b>	<b>22 232</b>	<b>12 711</b>

## Kassaflödesanalys i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2019	Okt-Dec 2018	Jan-Dec 2019	Jan-Dec 2018
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	-2 399	-3 405	-10 583	-12 950
Justeringar för icke kassaflödespåverkande poster	21	-468	242	484
Betald skatt	-	-	-	-
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-2 378</b>	<b>-3 873</b>	<b>-10 341</b>	<b>-12 466</b>
Förändringar i rörelsekapital	-189	2 769	1 176	573
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-2 567</b>	<b>-1 104</b>	<b>-9 165</b>	<b>-11 893</b>
Aktivering av utvecklingsutgifter	-1 119	-190	-2 174	-1 257
Förvärv/Avyttring av materiella anläggningstillgångar	-2	-5	50	-5
Förvärv/Avyttring av finansiella anläggningstillgångar	-	4	-	0
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1 121</b>	<b>-191</b>	<b>-2 124</b>	<b>-1 262</b>
Nyemission	-	-	23 978	13 013
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission	-	-	-3 887	-1 284
Upptagande av lån	-	2 702	-	2 728
Amortering av lån	-100	-	-1 928	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-100</b>	<b>2 702</b>	<b>18 163</b>	<b>14 457</b>
<b>Summa periodens kassaflöde</b>	<b>-3 788</b>	<b>1 407</b>	<b>6 874</b>	<b>1 302</b>
Likvida medel vid periodens ingång	13 548	1 479	2 886	1 584
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>9 760</b>	<b>2 886</b>	<b>9 760</b>	<b>2 886</b>

## Resultaträkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2019	Okt-Dec 2018	Jan-Dec 2019	Jan-Dec 2018
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	3 038	2 647	12 534	8 718
Kostnad för sålda varor	-395	-519	-3 573	-3 204
<b>Bruttovinst</b>	<b>2 643</b>	<b>2 128</b>	<b>8 961</b>	<b>5 514</b>
Försäljningskostnader	-3 900	-2 180	-9 912	-7 842
Administrationskostnader	-701	-1 946	-7 001	-6 958
Forsknings- och utvecklingskostnader	-465	-472	-2 834	-1 831
Övriga rörelseintäkter	96	138	451	510
Övriga rörelsekostnader	14	0	-35	-1 532
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2 313</b>	<b>-2 332</b>	<b>-10 370</b>	<b>-12 139</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	4	-	4
Räntekostnader och liknande resultatposter	-18	-1	-145	-1
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2 331</b>	<b>-2 329</b>	<b>-10 515</b>	<b>-12 136</b>
Skattekostnad	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2 331</b>	<b>-2 329</b>	<b>-10 515</b>	<b>-12 136</b>

## Balansräkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	2019-12-31	2018-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	8 596	6 593
Materiella tillgångar	43	99
Finansiella tillgångar	514	512
Lager	5 190	5 932
Kundfordringar	780	2 282
Fordringar hos koncernföretag	668	239
Övriga fordringar	1 197	699
Kassa och bank	9 671	2 385
<b>Summa tillgångar</b>	<b>26 659</b>	<b>18 741</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	21 904	12 327
Långfristiga skulder, räntebärande	400	800
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	1 915
Skulder till koncernföretag	858	50
Leverantörsskulder	1 944	1 913
Övriga skulder	1 153	1 736
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>26 659</b>	<b>18 741</b>